

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		

УТВЕРЖДЕНО

решением Ученого совета УлГУ
от «29» августа 2023 г., протокол №1 /327

Ректор УлГУ

Б.М. Костишко

расшифровка подписи

«29» августа 2023 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Дисциплина	Коммерческое право
Факультет	Юридический
Кафедра	Гражданского и предпринимательского права
Курс	4

Направление (специальность) 40.03.01 Юриспруденция

код направления (специальности), полное наименование

Направленность (профиль/специализация) гражданско-правовой

полное наименование

Форма обучения очная, очно-заочная, заочная

очная, заочная, очно-заочная (указать только те, которые реализуются)

Дата введения в учебный процесс УлГУ: «01»_сентября_2022 г.

Программа актуализирована на заседании кафедры: протокол № _____ от ____ 20____ г.

Программа актуализирована на заседании кафедры: протокол № _____ от ____ 20____ г.

Программа актуализирована на заседании кафедры: протокол № _____ от ____ 20____ г.

Сведения о разработчиках:

ФИО	Кафедра	Должность, ученая степень, звание
Кузьмина Ирина Константиновна	ГиПП	Доцент, к.ю.н., доцент

СОГЛАСОВАНО

Заведующий выпускающей кафедры гражданского
и предпринимательского права


подпись

/ С.Ю. Морозов /

Подпись

ФИО

29 августа 2023 г.

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		

1. ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ:

Имущественные и товарно-денежные отношения в сфере торговли, составляющие предмет правового регулирования коммерческого права России, по сути, являются разновидностью гражданско-правовых отношений. Это предопределило необходимость изучения особенностей регулирования данной группы отношений на современном этапе в системе юридического образования. В связи с этим коммерческое право России как учебная дисциплина сегодня является базовым элементом в структуре высшего профессионального образования по направлению «юриспруденция». Важность изучения коммерческого права также обусловливается рядом объективных факторов: возрастанием роли торговли в современных экономических отношениях, повышением уровня информатизации общества в целом и предпринимательских структур, в частности, возникновением новых форматов торговой деятельности, которые неизбежно требуют специализации и изменения подходов в правовом регулировании отношений, существующих в сфере товарообращения.

Современное состояние и структура гражданского законодательства позволяют эффективно регулировать любые имущественные отношения на всем экономическом пространстве Российской Федерации. Существовавшее противостояние школ гражданского и хозяйственного права сегодня решено в пользу использования гражданского права в качестве основы для правового регулирования любых товарно-денежных отношений. Однако существующая практика заключения и исполнения предпринимательских договоров всех видов свидетельствует о необходимости совершенствования правового регулирования в этой области. Дифференциация регулирования различных групп общественных отношений в пределах единого предмета правового регулирования не является проблемой обособления от гражданского права иных отраслей права или выделения особых подотраслей права внутри системы самого гражданского права. Специальные группы общественных отношений, формирующиеся на основе определенных признаков, нуждаются лишь в установлении специальных правил правового регулирования, обеспечивающих защиту интересов групп лиц, являющихся субъектами этих отношений. Это в полной мере относится и к коммерческим отношениям как особому виду гражданско-правовых отношений.

Совершенствование современного гражданского законодательства сегодня - это только один из актуальных и злободневных вопросов общего курса модернизации российской политической системы и экономических основ российского общества, который не может обойти стороной и проблемы высшего специального юридического образования. Инновационные процессы, происходящие в современном российском обществе, потребовали изменения программ преподавания как основных дисциплин, так и специализированных курсов, одним из которых и является «Коммерческое право».

Целью учебной дисциплины «Коммерческое право» является изучение теоретических вопросов, связанных с предоставлением студентам, обучающимся по специальности «Юриспруденция», возможности восприятия фактически существующего в настоящее время подхода законодателя к регулированию данной группы общественных отношений.

Задачами изучения дисциплины являются: сформировать у обучающихся базовые представления о способах и принципах правового регулирования отношений, складывающихся в сфере товарных рынков, способствовать уяснению предмета коммерческого права и его места в структуре предмета гражданского права в целом. Отсутствие специального правового регулирования торговой деятельности привело к необходимости принятия большого количества специальных законов, избирательно регулирующих специфические сферы товарного обращения и отношения,

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		

складывающиеся в товарном обороте. Поэтому задачей спецкурса является наиболее полное изучение действующего законодательства и подзаконных нормативно-правовых актов, регулирующих специальные области товарного обращения; рассмотреть основы деятельности субъектов коммерческого права и правового режима товаров как материальных объектов коммерческой деятельности.

Современный торговый оборот требует создания инновационных форматов торговой деятельности, что существенно сказывается на трансформации структуры и содержания деятельности товарных рынков и принципах управления ими. Практика торговли повсеместно и постоянно сталкивается с необходимостью адаптации к новым условиям реальной действительности, которые диктуют торговцам состояние рыночной экономики, модернизация системы государственного управления, процессы глобализации (в частности, вступление России в ВТО), динамичное развитие саморегуляции в различных сферах экономической деятельности. В связи с этим задачей спецкурса является также изучение организационно-правовых форм регулирования коммерческой деятельности: структуры товарных рынков; особенности деятельности организаторов торговли; особое внимание уделяется проблемам саморегулирования в сфере торговли, процессам вертикальной и горизонтальной интеграции субъектов коммерческого оборота, которые в настоящее время опосредуют собой инновационные организационные форматы коммерческой деятельности.

В дисциплине «Коммерческое право» традиционно большой раздел посвящен вопросам договорного регулирования коммерческой деятельности. При рассмотрении особенностей договорных отношений делается акцент на специфике применения общих и специальных положений договорного права к коммерческой деятельности; сопоставлении содержания, условий коммерческих договоров с иными видами договорных процессов, используемых вне сферы товарного оборота; специфике систематизации коммерческих договоров; особенностях их динамики - заключения, изменения и расторжения.

Появление Федерального закона «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации» (далее - ФЗ о ГРТД), установившего основные принципы государственного регулирования коммерческой деятельности, обусловило необходимость выделения в структуре учебной дисциплины специального раздела, посвященного основам формирования конкурентной среды и антимонопольного регулирования в сфере торговли, а также раздела, в котором освещаются вопросы правового режима коммерческой деятельности с точки зрения совокупности дозволений, запретов и обязываний, регламентированных ФЗ о ГРТД. В указанных разделах также представлен анализ иных федеральных законов, связанных с регулированием товарного обращения и устанавливающих требования к деятельности субъектов товарных рынков.

Конечной целью изучения данной учебной дисциплины является подготовка специалиста, обладающего знаниями о коммерческой деятельности как о разновидности предпринимательской деятельности, самостоятельно и на свой риск осуществляемой физическими и юридическими лицами, зарегистрированными в установленном законом порядке в качестве предпринимателей, направленная на систематическое получение прибыли путем продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг на оптовых рынках с целью продвижения товаров от изготовителей к оптовым потребителям, и профессиональными компетенциями, необходимыми в правоприменительной деятельности для осуществления анализа федеральных законов, связанных с регулированием товарного обращения и устанавливающих требования к деятельности субъектов товарных рынков.

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОПОП:

Коммерческое право – комплексная отрасль права, объединяющая нормы гражданского, предпринимательского и целого ряда других отраслей права. Учебная дисциплина «Коммерческое право» изучает общественные отношения, возникающие в процессе осуществления предпринимательской (коммерческой) деятельности. Дисциплина «Коммерческое право» входит в перечень обязательных дисциплин вариативной части. Дисциплина «Коммерческое право» базируется на знаниях и умениях, полученных студентами при изучении таких дисциплин, как «Гражданское право», «Гражданское процессуальное право», «Предпринимательское право» и др.

Имущественные и товарно-денежные отношения в сфере торговли, составляющие предмет правового регулирования коммерческого права России, по сути, являются разновидностью гражданско-правовых отношений. Это предопределило необходимость изучения особенностей регулирования данной группы отношений на современном этапе в системе юридического образования. В связи с этим коммерческое право России как учебная дисциплина сегодня является базовым элементом в структуре высшего профессионального образования по направлению подготовки 40.03.01 - Юриспруденция (уровень бакалавриата).

3. ПЕРЕЧЕНЬ ПЛАНИРУЕМЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ (МОДУЛЮ), СООТНЕСЕННЫХ С ПЛАНИРУЕМЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ОСВОЕНИЯ ОСНОВНОЙ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование следующих компетенций: УК-10, ПК-5

Код и наименование реализуемой компетенции	Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с индикаторами достижения компетенций
УК-10 Способен принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности	ИД-1ук10 Знать базовые принципы функционирования экономики и экономического развития, цели и формы участия государства в экономике ИД-2ук10 Уметь применять методы экономического и финансового планирования для достижения текущих и долгосрочных финансовых целей в различных областях жизнедеятельности ИД-2.1ук10 Уметь использовать финансовые инструменты для управления личными финансами (личным бюджетом) ИД-2.2ук10 Уметь контролировать собственные экономические и финансовые риски ИД-3ук10 Владеть способностью принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности
ПК-5 Способен юридически правильно квалифицировать факты и обстоятельства	ИД-1пк5 Знать понятие и виды юридических фактов, основы анализа юридических фактов и обстоятельств в профессиональной деятельности ИД-2пк5 Уметь выбирать способы и приемы собирания доказательств, доказывания

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		

Код и наименование реализуемой компетенции	Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине (модулю), соотнесенных с индикаторами достижения компетенций
	ИД-3пк5 Владеть навыками осуществления юридической квалификации фактов и обстоятельств

4. ОБЩАЯ ТРУДОЕМКОСТЬ ДИСЦИПЛИНЫ

4.1. Объем дисциплины в зачетных единицах (всего)

Объем дисциплины и виды учебной работы: 144 часа.

Вид учебной работы	Количество часов (форма обучения очная)	
	Всего по плану	В т.ч. по семестрам
		7
1	2	3
Контактная работа обучающихся с преподавателем в соответствии с УП	54	54
Аудиторные занятия:	54	54
Лекции (в т.ч. <u>0</u> ПрП)*	18	18
Семинары и практические занятия (в т.ч. <u>0</u> ПрП)*	36	36
Лабораторные работы, практикумы (в т.ч. <u>0</u> ПрП)*	-	-
Самостоятельная работа	90	90
Форма текущего контроля знаний и контроля самостоятельной работы: тестирование, контр. работа, коллоквиум, реферат и др. (не менее 2 видов)	Тестирование, решение задач, доклад	Тестирование, решение задач, доклад
Курсовая работа	-	-
Виды промежуточной аттестации (экзамен, зачет)	экзамен	экзамен (36)
Всего часов по дисциплине	144	144

**часы ПрП по дисциплине указываются в соответствии с УП, в случае, если дисциплиной предусмотрено выполнение отдельных элементов работ, связанных с будущей профессиональной деятельностью обучающихся.*

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		

Вид учебной работы	Количество часов (форма обучения очно-заочная)	
	Всего по плану	В т.ч. по семестрам
		8
1	2	3
Контактная работа обучающихся с преподавателем в соответствии с УП	16	16
Аудиторные занятия:	16	16
Лекции (в т.ч. <u>0</u> ПрП)*	6	6
Семинары и практические занятия (в т.ч. <u>0</u> ПрП)*	10	10
Лабораторные работы, практикумы (в т.ч. <u>0</u> ПрП)*	-	-
Самостоятельная работа	128	128
Форма текущего контроля знаний и контроля самостоятельной работы: тестирование, контр. работа, коллоквиум, реферат и др. (не менее 2 видов)	Тестирование, решение задач, доклад	Тестирование, решение задач, доклад
Курсовая работа	-	-
Виды промежуточной аттестации (экзамен, зачет)	экзамен	экзамен (36)
Всего часов по дисциплине	144	144

*часы ПрП по дисциплине указываются в соответствии с УП, в случае, если дисциплиной предусмотрено выполнение отдельных элементов работ, связанных с будущей профессиональной деятельностью обучающихся.

Вид учебной работы	Количество часов (форма обучения заочная)			
	Всего по плану часов	В т.ч. по семестрам		
		6	7	8
1	2	3	4	5
Аудиторные занятия:	12		12	
Лекции (в т.ч. <u>0</u> ПрП)*	4		4	
практические и семинарские занятия (в т.ч. <u>0</u> ПрП)*	8		8	
лабораторные работы (лабораторный практикум) (в т.ч. <u>0</u> ПрП)*	-		-	
Самостоятельная работа	159		159	
Всего часов по дисциплине	180		180	
Текущий контроль	Тестирование,		Тестирование,	

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		

(количество и вид: конт. работа, коллоквиум, реферат)	решение задач, доклад		решение задач, доклад	
Курсовая работа	-		-	
Виды промежуточной аттестации (экзамен, зачет)	Экзамен 9		Экзамен 9	

**часы ПрП по дисциплине указываются в соответствии с УП, в случае, если дисциплиной предусмотрено выполнение отдельных элементов работ, связанных с будущей профессиональной деятельностью обучающихся.*

Распределение часов по темам и видам учебной работы:

Форма обучения очная:

Название и разделов и тем		Всего	Виды учебных занятий			
			Аудиторные занятия		Самостоятельная работа	В т.ч. интерактив
			лекции	практические занятия, семинары		
1	2	3	4	5	6	7
1. Понятие, предмет и метод коммерческого права России		10	1	2	4	
2. Субъекты коммерческого права России		15	2	4	4	2
3. Объекты торгового оборота		15	1	2	4	2
4. Правовое регулирование деятельности товарных рынков России		16	2	4	4	2
5. Правовое положение и особенности деятельности бирж в России		13	1	2	4	
6. Динамика договорного обязательства в коммерческих отношениях		15	2	2	4	2
7. Ответственность сторон коммерческих отношений		13	1	2	4	2
8. Государственное регулирование торговли в России		15	2	4	4	2
9. Государственный и муниципальный контроль и надзор в сфере торговли в России		14	1	2	4	
10. Отчуждаемые коммерческие договоры		14	2	4	6	2
11. Посреднические договоры в торговле		14	1	4	6	2
12. Сервисные торговые договоры		13	1	4	4	

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		

Название и разделов и тем		Всего	Виды учебных занятий			
			Аудиторные занятия		Самостоятельная работа	В т.ч. интерактив
			лекции	практические занятия, семинары		
1	2	3	4	5	6	7
13.Транспортные договоры в торговле		13	1	2	4	
ИТОГО		180	18	36	54	16

Форма обучения очно-заочная:

Название разделов и тем		Всего	Виды учебных занятий			
			Аудиторные занятия			
			лекции	Практические занятия	Самостоятельная работа	В.т. интерактив
1. Понятие, предмет и метод коммерческого права России			1	1	8	2
2. Субъекты коммерческого права России			2	2	9	3
3. Объекты торгового оборота			2	2	9	3
4. Правовое регулирование деятельности товарных рынков России			2	2	9	3
5. Правовое положение и особенности деятельности бирж в России			1	1	8	3
6. Динамика договорного обязательства в коммерческих отношениях			1	1	9	3
7. Ответственность сторон коммерческих отношений			1	1	9	3
8. Государственное регулирование торговли в России			1	1	9	3
9. Государственный и муниципальный контроль и надзор в сфере торговли в России			1	1	8	3
10. Отчуждаемые коммерческие договоры			1	1	9	3
11.Посреднические договоры в торговле			1	1	9	3
12.Сервисные торговые договоры			1	1	8	2
13.Транспортные договоры в торговле			1	1	8	2
ИТОГО		180	16	16	112	36

Форма обучения заочная:

Название и разделов и тем		Всего	Виды учебных занятий
---------------------------	--	-------	----------------------

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		

			Аудиторные занятия		Самостоятельная работа	В т.ч. интерактив
			лекции	практические занятия, семинары		
1	2	3	4	5	6	7
1. Понятие, предмет и метод коммерческого права России		8	1	-	7	
2. Субъекты коммерческого права России		14	-	1	11	1
3. Объекты торгового оборота		13		-	12	1
4. Правовое регулирование деятельности товарных рынков России		15	1	1	12	1
5. Правовое положение и особенности деятельности бирж в России		11		-	10	1
6. Динамика договорного обязательства в коммерческих отношениях		11		1	10	
7. Ответственность сторон коммерческих отношений		12		1	10	1
8. Государственное регулирование торговли в России		12	1	-	10	1
9. Государственный и муниципальный контроль и надзор в сфере торговли в России		12		1	10	1
10. Отчуждательные коммерческие договоры		14		1	13	1
11. Посреднические договоры в торговле		12		1	10	1
12. Сервисные торговые договоры		11		1	10	
13. Транспортные договоры в торговле		10		-	10	
ИТОГО		180	4	8	159	9

5. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Тема 1. Понятие, предмет и метод коммерческого права России

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		

1. Коммерческое право как наука и часть гражданского права. Проблема разграничения предметов правового регулирования коммерческого и предпринимательского права. Соотношение коммерческого права с различными отраслями права. Коммерческая деятельность как предмет коммерческого права. Роль и функции коммерческой деятельности в социальной жизни. Основные виды коммерческой деятельности. Понятие и виды коммерческих правоотношений.

2. Основные принципы коммерческого права. Общегражданские принципы правового регулирования в коммерческом праве. Принцип свободы предпринимательства. Принцип свободы договора. Принцип равенства участников коммерческих отношений. Принцип защиты нарушенных прав субъектов коммерческой деятельности. Понятие и виды коммерческих правоотношений.

3. Методы правового регулирования в коммерческом праве. Система источников коммерческого права.

Тема 2. Субъекты коммерческого права

1. Понятие участников коммерческой деятельности. Отличия круга субъектов коммерческого права от субъектов гражданского и предпринимательского права. Виды субъектов коммерческого права. Субъекты публичные и частные. Национальные, совместные и иностранные субъекты коммерческой деятельности. Универсальные, ориентированные, специализированные субъекты коммерческого права. Деление субъектов коммерческого права по организационно-правовой форме. Государственная регистрация субъектов коммерческой деятельности.

2. Некоммерческие организации как субъекты коммерческого права. Хозяйственные товарищества и общества как субъекты коммерческого права. Коммерческая правоспособность некоммерческих организаций. Правовой режим участия некоммерческих организаций в торговом обороте.

3. Продавцы и покупатели товаров. Оптовые продавцы оптовых торговых сетей. Понятие дилерской деятельности в коммерческом обороте. Дилеры как субъекты коммерческого права. Дистрибьюторы: понятие и виды. Трейдеры как субъекты торгового оборота. Оптовые потребители розничных торговых сетей.

4. Ритейлеры как субъекты коммерческого права, их виды и особенности. Торговые дома. Распределительные центры. Торговые посредники.

5. Биржевые и страховые маклеры. Понятие брокерской деятельности. Биржевые и товарные брокеры.

6. Комиссионеры и консигнаторы как субъекты коммерческого права. Комиссионные фирмы и их виды. Торговые агенты и агентства. Деление торговых агентов и агентств на агентов-поверенных и агентов-представителей.

7. Лица, обслуживающие торговлю (сервисные субъекты). Понятие перевозчика как субъекта договорных отношений в сфере перевозки товаров. Субъекты перевозки товаров: торговые операторы и частные предприниматели. Транспортные экспедиторы.

8. Подрядные организации, обслуживающие торговлю. Такелажные компании. Стивидоры.

9. Профессиональные хранители как субъекты коммерческого права: грузовые терминалы, товарные склады. Страховщики как субъекты коммерческой деятельности. Страховая система торговли.

10. Организаторы дополнительных услуг в сфере торговли: фирмы-интеграторы, логисты, таможенные брокеры, декларанты. Информационное обеспечение торговли. Торговый маркетинг и маркетинговые компании и рекламные агентства. Информационно-консультационные агентства (консалтинговые фирмы).

11. Организаторы товарного рынка. Товарные биржи: понятие и виды. Правовой

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		

статус участников биржевой торговли. Оптовые ярмарки. Оптовые продовольственные рынки. Коммерческие торги. Торговый центр. Торгово-промышленные выставки и торгово-промышленные палаты как субъекты коммерческого права. Государственные исполнительные и муниципальные органы, осуществляющие функции по воздействию на торговлю. Правовой режим субъектов коммерческой деятельности.

Тема 3. Объекты торгового оборота

1. Понятие объектов торгового оборота. Понятие и правовая сущность товара, экономическое и правовое его понимание. Физические свойства товара. Экономическое и правовое понимание товара. Материальность товара. Товар как движимая вещь. Экономико-правовые свойства товара как предмета торговли. Потребительские характеристики товара. Товарная стоимость. Качество товара и его конкурентоспособность.

2. Классификация товаров в торговом обороте. Товары потребительского назначения (народного потребления). Товары производственного назначения. Деление товаров по способу покупки и периоду использования.

3. Товарораспорядительные документы в торговле (понятие и виды). Простое и двойное складское свидетельство. Складские квитанции. Понятие и виды коносамента.

4. Способы и средства идентификации товаров. Товарные знаки как средство идентификации товаров. Наименование места происхождения товара.

Тема 4. Правовое регулирование деятельности товарных рынков. Конкуренция в коммерческой деятельности

1. Организация торгового оборота как объективное требование рыночной экономики. Функции государства, отраслевых и территориальных органов по формированию организационной структуры оптового рынка, установлению правил торгового оборота, защите национального рынка, созданию конкурентной среды и др. Функции субъектов оптовой торговли. Понятие и функции розничной торговли. Отличительные признаки розничной торговли и ее место в коммерческом обороте. Организационные формы оптовой торговли: товарные биржи, фондовые биржи, оптовые ярмарки, снабженческо-сбытовые и оптовые торговые предприятия, дилерские сети, аукционные и конкурсные торги и др.

2. Правовое обеспечение развития структуры оптового рынка. Организация сбыта товаров предприятиями-изготовителями. Правовые особенности реализации товара через структурные подразделения (службы) сбыта, контролируемые сбытовые (дилерские) сети, независимые сбытовые и посреднические организации. Правовые аспекты маркетинга: регулирование изучения и прогнозирования спроса, формирование предложения товаров, их ассортимента, торговая реклама.

3. Основные понятия конкурентного права. Понятие и роль конкуренции на товарных рынках. Добросовестная конкуренция. Принципы правового регулирования конкурентных отношений. Условия возникновения и функции конкуренции на товарных рынках. Функция регулирования. Функция мотивации. Функция распределения. Функция контроля. Функция учета интересов потребителей. Функция расщепления экономической власти. Стимулирующая функция. Классификация торговых рынков по степени развитости конкуренции.

4. Понятие, сущность и методы недобросовестной конкуренции. Дискриминационные условия доступа на товарный рынок. Доминирующее положение на товарных рынках. Согласованные действия хозяйствующих субъектов. Конкурентная среда и ее роль в товарном обороте.

5. Формирование конкурентной среды. Меры, направленные на возникновение,

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		

развитие и поддержку конкуренции. Современное состояние государственной конкурентной политики. Стимулирование развития конкуренции на товарных рынках. Ограничение конкуренции на товарных рынках. Меры, ограничивающие деятельность, направленную на причинение вреда конкуренции. Установление специальных правил, связанных с различными видами объединений субъектов на рынках: группа лиц, аффилированные лица.

Тема 5. Правовое положение и особенности деятельности бирж в России

1. Товарная биржа. Основные тенденции и современное состояние организации и развития бирж. Функции товарной биржи. Особенности биржевой торговли. Предмет сделок на товарной бирже. Лицензирование биржевой деятельности. Участники биржевой торговли. Члены биржи.

2. Виды товарных бирж. Понятие и значение бирж. Биржа как институт рыночной экономики. Экономические и юридические основы организации биржи. Юридический статус биржи. Биржевая торговля. Законодательство о биржах и биржевой торговле. Регулирование биржевой деятельности локальными нормативными актами. Правила биржевой торговли. Содержание и юридическое значение этих локальных нормативных актов в деятельности биржи.

3. Правовое регулирование организованных торгов в РФ.

Тема 6. Динамика договорного обязательства в коммерческих отношениях

1. Особенности заключения коммерческих договоров. Согласование договорных условий. Специфика порядка и способа заключения коммерческих договоров. Форма коммерческих договоров. Законность содержания договора. Значение обычаев делового оборота при заключении коммерческого договора.

2. Права и обязанности сторон коммерческого договора. Динамика коммерческого договорного обязательства. Понятие и способы динамики договорного обязательства в коммерческом праве.

3. Сравнительная характеристика оснований изменения и расторжения договора. Основания изменения и расторжения договоров: соглашение сторон об изменении или о расторжении договора, судебное решение об изменении или о расторжении договора, односторонний отказ от исполнения договора.

4. Особенности изменения и расторжения коммерческих договоров при существенном изменении обстоятельств. Общие особенности изменения и расторжения коммерческих договоров.

Тема 7. Ответственность сторон коммерческих отношений

1. Основные виды ответственности, предусмотренные законодательством за нарушение обязательств в торговом обороте. Ответственность продавца (поставщика) за нарушение сроков передачи товара, надлежащее качество товара, ответственность сторон за нарушение обязательств по расчетам. Установление сторонами мер ответственности в договорах. Соглашение об увеличении или уменьшении размера ответственности, установленной законом. Соглашение о заранее исчисленном (твердом) размере убытков.

2. Особенности защитных мер в коммерческих договорах. Ответственность без вины. Формы договорной ответственности. Особенности ответственности в коммерческих отношениях. Возмещение убытков. Соотношение понятий "убытки", "вред", "ущерб".

3. Условия применения ответственности. Указание в договоре обстоятельств, исключающих или ограничивающих применение ответственности. Долевая, солидарная и субсидиарная ответственность участников торговых договоров. Порядок возмещения ущерба при возбуждении процедуры о несостоятельности (банкротстве) участника

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		

торгового оборота. Исковая давность и давность исполнения судебно-арбитражных решений. Порядок обращения взыскания на денежные средства и имущество должника.

4. Компенсационные формы договорной ответственности. Обращение взыскания на имущество как способ защиты гражданских прав. Самостоятельная продажа (реализация) потерпевшей стороной чужой вещи (товара, имущества). Применение неустойки (штрафа, пени) в коммерческом обороте. Иные последствия нарушения договора.

Тема 8. Государственное регулирование торговли

1. Основы государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации. Охрана интересов субъектов товарного оборота. Обеспечение соблюдения прав и законных интересов хозяйствующих субъектов торговой деятельности. Методы государственного регулирования торговой деятельности.

2. Общественные отношения, подлежащие регулированию законодательством о торговле. Источники правового регулирования торговой деятельности. Основные функции организации торговой деятельности.

3. Отношения, возникающие между хозяйствующими субъектами при осуществлении ими торговли товарами, ограниченными в обороте.

4. Основные понятия, используемые торговым законодательством (торговая деятельность, оптовая торговля, розничная торговля, торговый объект, торговая сеть, продовольственные товары).

Тема 9. Государственный и муниципальный контроль и надзор в сфере торговли

1. Осуществление государственного контроля деятельности субъектов товарных рынков.

2. Техническое регулирование товаров. Установление технических регламентов на отдельные группы товаров.

3. Проведение стандартизации товаров. Подтверждение соответствия отдельных групп товаров.

4. Регламентация метрологических требований к товарам.

5. Установление санитарных требований к товарам.

6. Осуществление государственного контроля над уровнем цен на рынке.

7. Проведение государственного контроля безопасности товаров.

8. Государственная регистрация товаров.

Тема 10. Отчуждательные коммерческие договоры

1. Общие признаки отчуждательных коммерческих договоров. Особенности отчуждательных коммерческих договоров по сравнению с гражданско-правовыми договорами. Виды коммерческих отчуждательных договоров: договор поставки, договор поставки для государственных нужд, договор контрактации, договор мены.

2. Понятие и значение договора купли-продажи в коммерческом обороте. Юридическая характеристика договора купли-продажи. Предмет, стороны, форма, срок, цена, содержание и иные элементы договора купли-продажи. Исполнение договора купли-продажи.

3. Особенности договора поставки товаров в коммерческой деятельности. Условия в договоре поставки в коммерческом обороте. Особенности исполнения обязательств по поставке товаров.

4. Структура договорных связей и основания поставки в договоре поставки товаров для государственных или муниципальных нужд. Особенности субъектного состава сторон договора поставки товаров для государственных или муниципальных нужд. Особенности

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		

заклучения и исполнения договора поставки товаров для государственных или муниципальных нужд.

5. Договор контрактации и его особенности в коммерческих отношениях: понятие, юридическая характеристика, предмет, стороны, форма, содержание и иные элементы данного договора. Особенности правового регулирования договора контрактации.

6. Коммерческая мена. Особенности правовой модели и правового регулирования договора мены в коммерческих отношениях.

7. Договор товарного кредита, его содержание, основные признаки и отличительные особенности.

Тема 11. Посреднические коммерческие договоры

1. Коммерческое посредничество. Факторы его развития. Коммерческое посредничество и действия в чужом интересе. Дополнительные работы, принимаемые на себя посредниками. Представительство. Отличие коммерческого представительства от гражданского. Понятие брокерской и дилерской деятельности.

2. Договоры коммерческого посредничества. Договор комиссии. Разделение коммерческой (предпринимательской) и бытовой комиссии. Условия договора комиссии. Права и обязанности сторон. Вознаграждение комиссионера. Делькредере. Консигнация. Ответственность комиссионера и комитента. Договор поручения. Субъекты договора поручения. Поручение и доверенность. Особенности коммерческого поручения. Фидуциарность поручения. Агентский договор. Содержание и обязанности сторон. Вознаграждение агента. Дистрибьюторский контракт. Особенности правового положения дистрибьюторов. Договоры об исключительной продаже товара. Биржевое посредничество.

Тема 12. Сервисные торговые договоры

1. Коммерческая концессия как форма выхода на рынок. Договоры, содействующие торговле. Договоры о создании и распространении рекламы. Договоры на выполнение маркетинговых работ. Договоры на информационное обеспечение и обслуживание.

2. Договор хранения. Договор страхования в торговле. Охранные услуги в торговле. Основные способы обеспечения надлежащего исполнения договорных обязательств. Вертикальная и горизонтальная интеграция в торговле.

Тема 13. Транспортные договоры в торговле

1. Законодательное регулирование обязанностей по доставке товара и виду используемого транспорта. Определение в договоре обязанностей по доставке (вывозу) товара. Выбор вида используемого транспорта. Последствия одностороннего изменения согласованного вида транспорта.

2. Определение режима транспортировки: календарные графики отгрузки, размеры одновременно отгружаемых партий товара, предельные сроки отгрузки с учетом навигационного периода, вида перевозочного средства и др. Согласование в договоре мер по обеспечению сохранности товара при транспортировке. Использование специализированных контейнеров, средств пакетирования, приспособлений для крепления и укрытия грузов. Сопровождение (экспедирование) грузов при перевозке. Централизованная доставка товаров автотранспортом, согласование маршрутов доставки, графики централизованной доставки. Отгрузка товара по предварительным заказам покупателя (получателя). Возможность отгрузки (доставки) товара получателю, с которым продавец не состоит в договорных отношениях. Отгрузочные разрядки, их содержание и порядок предоставления; их значение. Вывоз товара покупателями. Определение в договоре порядка и сроков уведомления продавцом покупателя о готовности товара. Предварительный отбор товара покупателем.

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		

3. Договор транспортной экспедиции, сфера его применения. Стороны в договоре, их права и обязанности. Виды услуг, оказываемых экспедиторами.

6. ТЕМЫ ПРАКТИЧЕСКИХ И СЕМИНАРСКИХ ЗАНЯТИЙ

Тема 1

Понятие, предмет и метод коммерческого права

Вопросы:

1. Коммерческое право как наука и часть гражданского права.
2. Понятие и виды коммерческих правоотношений.
3. Основные принципы коммерческого права.
4. Методы правового регулирования в коммерческом праве.
5. Система источников коммерческого права.

Тема 2

Субъекты коммерческого права

Вопросы:

1. Понятие и виды участников коммерческой деятельности.
2. Граждане как субъекты коммерческого права.
3. Организации как субъекты коммерческого права.
4. Лица, обслуживающие торговлю (сервисные субъекты).
5. Организаторы товарного рынка.

Тема 3

Объекты торгового оборота

Вопросы:

1. Понятие объектов торгового оборота.
2. Классификация товаров в торговом обороте.
3. Товарораспорядительные документы в торговле (понятие и виды).
4. Способы и средства идентификации товаров.

Тема 4

Правовое регулирование деятельности товарных рынков. Конкуренция в коммерческой деятельности

Вопросы:

1. Организация торгового оборота и функции государства, отраслевых и территориальных органов по регулированию торговой деятельности.
2. Правовое обеспечение развития структур оптового рынка.
3. Понятие, значение и правовое регулирование конкуренции на товарных рынках.
4. Понятие, сущность и методы недобросовестной конкуренции и ограничение конкуренции на товарных рынках.

Тема 5

Правовое положение и особенности деятельности бирж в России

Вопросы:

1. Понятие и функции товарной биржи.
2. Виды товарных бирж.
3. Законодательство о биржах и биржевой торговле.
4. Понятие, виды и значение локальных нормативных актов в деятельности биржи.

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		

Тема 6

Динамика договорного обязательства в коммерческих отношениях

Вопросы:

1. Понятие и значение договорного обязательства в коммерческих отношениях.
2. Общий порядок и особенности заключения коммерческих договоров.
3. Основания изменения и расторжения договоров: соглашение сторон об изменении или о расторжении договора, судебное решение об изменении или о расторжении договора, односторонний отказ от исполнения договора.
4. Особенности изменения и расторжения коммерческих договоров при существенном изменении обстоятельств.

Тема 7

Ответственность сторон коммерческих отношений

Вопросы:

1. Основные виды ответственности, предусмотренные законодательством за нарушение обязательств в торговом обороте.
2. Особенности гражданско-правовой ответственности в коммерческих отношениях.
3. Долевая, солидарная и субсидиарная ответственность участников торговых договоров.
4. Компенсационные формы договорной ответственности в коммерческих отношениях.

Тема 8

Государственное регулирование торговли

Вопросы:

1. Основы государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации.
2. Общественные отношения, подлежащие регулированию законодательством о торговле.
3. Источники правового регулирования торговой деятельности.
4. Основные понятия, используемые торговым законодательством (торговая деятельность, оптовая торговля, розничная торговля, торговый объект, торговая сеть, продовольственные товары).

Тема 9

Государственный и муниципальный контроль и надзор в сфере торговли

Вопросы:

1. Понятие и виды контроля и надзора в сфере торговли.
2. Установление технических регламентов на отдельные группы товаров.
3. Проведение стандартизации товаров.
4. Регламентация метрологических требований к товарам.
5. Установление санитарных требований к товарам.
6. Осуществление государственного контроля над уровнем цен на рынке.

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		

7. Проведение государственного контроля безопасности товаров.
8. Государственная регистрация товаров.

Тема 10

Отчуждательные коммерческие договоры

Вопросы:

1. Понятие, признаки и виды отчуждательных коммерческих договоров.
2. Особенности отчуждательных коммерческих договоров по сравнению с другими гражданско-правовыми договорами.
2. Понятие и значение договора купли-продажи в коммерческом обороте
3. Особенности договора поставки товаров в коммерческой деятельности.
4. Договор контрактации и его особенности в коммерческих отношениях.
6. Договор мены в коммерческих отношениях.

Тема 11

Посреднические коммерческие договоры

Вопросы:

1. Понятие коммерческого посредничества, его признаки и виды.
2. Договор комиссии как договор коммерческого посредничества.
3. Договор поручения.
4. Агентский договор.
5. Иные виды посреднических коммерческих договоров (брокерская и дилерской деятельность, дистрибьюторский контракт, договоры об исключительной продаже товара, биржевое посредничество).

Тема 12

Сервисные торговые договоры

Вопросы:

1. Понятие договоров, содействующих торговле.
2. Договоры о создании и распространении рекламы.
3. Договоры на выполнение маркетинговых работ.
4. Договоры на информационное обеспечение и обслуживание.
5. Коммерческая концессия как форма выхода на рынок.
6. Договор хранения.
7. Договор страхования в торговле.
8. Охранные услуги в торговле.

Тема 13

Транспортные договоры в торговле

Вопросы:

1. Правовое регулирование доставки товара.
2. Порядок заключения и определения условий договора перевозки.
3. Договор транспортной экспедиции, порядок его заключения и исполнения.
4. Ответственность сторон по транспортным договорам в торговле.

7. ЛАБОРАТОРНЫЕ РАБОТЫ, ПРАКТИКУМЫ

Данный вид работы не предусмотрен учебным планом.

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		

8. ТЕМАТИКА КУРСОВЫХ, КОНТРОЛЬНЫХ РАБОТ, РЕФЕРАТОВ

Данный вид работы не предусмотрен учебным планом.

9. ПРИМЕРНЫЙ ПЕРЕЧЕНЬ КОНТРОЛЬНЫХ ВОПРОСОВ К ЭКЗАМЕНУ

1. Коммерческое право как наука и часть гражданского права.
2. Понятие и виды коммерческих правоотношений.
3. Принципы коммерческого права.
4. Методы правового регулирования отношений в коммерческом праве.
5. Система источников коммерческого права.
6. Понятие и виды участников коммерческой деятельности.
7. Граждане как субъекты коммерческого права.
8. Организации как субъекты коммерческого права.
9. Лица, обслуживающие торговлю (сервисные субъекты коммерческого права).
10. Организаторы товарного рынка как субъекты коммерческого права.
11. Понятие и виды объектов торгового оборота.
12. Классификация товаров в торговом обороте.
13. Товарораспорядительные документы в торговле и их правовое регулирование.
14. Правовое регулирование способов и средств идентификации товаров.
15. Правовое регулирование деятельности товарных рынков.
16. Правовое регулирование конкуренции в коммерческой деятельности.
17. Правовое регулирование торгового оборота в России.
18. Функции государства, отраслевых и территориальных органов власти по регулированию торговой деятельности в Российской Федерации.
19. Правовое обеспечение развития структур оптового рынка.
20. Понятие, значение и правовое регулирование конкуренции на товарных рынках.
21. Понятие, сущность и методы недобросовестной конкуренции и ограничение конкуренции на товарных рынках.
22. Понятие и функции товарной биржи. Виды товарных бирж. Законодательство о биржах и биржевой торговле.
25. Понятие, виды и значение локальных нормативных актов в деятельности биржи.
26. Понятие и значение договорных обязательств в коммерческих отношениях.
27. Общий порядок и особенности заключения коммерческих договоров.
28. Основания изменения и расторжения коммерческих договоров.
29. Особенности изменения и расторжения коммерческих договоров при существенном изменении обстоятельств.
30. Основные виды ответственности, предусмотренные законодательством за нарушение обязательств в торговом обороте.
31. Особенности гражданско-правовой ответственности в коммерческих отношениях.
32. Долевая, солидарная и субсидиарная ответственность участников торговых договоров.
33. Компенсационные формы договорной ответственности в коммерческих отношениях.
34. Правовые основы государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации.
35. Общественные отношения, подлежащие регулированию законодательством о торговле.
36. Источники правового регулирования торговой деятельности в РФ.
37. Понятие и виды контроля и надзора в сфере торговли в РФ.
38. Правовое регулирование установления технических регламентов на отдельные группы

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		

товаров.

39. Правовое регулирование проведения стандартизации товаров.
40. Регламентация метрологических требований к товарам.
41. Правовое регулирование санитарных требований к товарам.
42. Правовое регулирование осуществления государственного контроля над уровнем цен на рынке.
43. Правовое регулирование проведения государственного контроля безопасности товаров.
44. Правовое регулирование государственной регистрации товаров.
45. Понятие, признаки и виды отчуждательных коммерческих договоров.
46. Договор купли-продажи в коммерческом обороте
47. Договор поставки товаров в коммерческой деятельности.
48. Договор контрактации и его особенности в коммерческих отношениях.
49. Договор мены в коммерческих отношениях.
50. Правовое регулирование коммерческого посредничества, его признаки и виды.
51. Договор комиссии как договор коммерческого посредничества.
52. Договор поручения как договор коммерческого посредничества.
53. Агентский договор как договор коммерческого посредничества.
54. Новые виды посреднических коммерческих договоров (брокерская и дилерской деятельность, дистрибьюторский контракт, договоры об исключительной продаже товара, биржевое посредничество).
55. Договоры о создании и распространении рекламы.
56. Договоры на выполнение маркетинговых работ.
57. Договоры на информационное обеспечение и обслуживание торговой деятельности.
58. Коммерческая концессия как форма выхода на рынок.
59. Договор хранения.
60. Договор страхования в торговле.
61. Правовое регулирование охранных услуг в торговле.
62. Правовое регулирование доставки товара в торговле.
63. Порядок заключения и определения условий договора перевозки.
64. Договор транспортной экспедиции, порядок его заключения и исполнения.
65. Ответственность сторон по транспортным договорам в торговле.
66. Претензии и иски по транспортным обязательствам.

10. САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА ОБУЧАЮЩИХСЯ

Содержание, требования, условия и порядок организации самостоятельной работы обучающихся с учетом формы обучения определяются в соответствии с «Положением об организации самостоятельной работы обучающихся», утвержденным Ученым советом УлГУ (протокол № _____ от _____ г.).

Форма обучения - очная

Название разделов и тем	Вид самостоятельной работы (проработка учебного материала, решение задач, реферат, доклад, контрольная работа, подготовка к сдаче зачета, экзамена и др.)	Объем в часах	Форма контроля (проверка решения задач, реферата и др.)
1. Понятие, предмет и метод	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию,	6	Устный опрос, проверка

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		

коммерческого права России	подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена		тестов, задач, доклада, сдача экзамена
2. Субъекты коммерческого права	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена	7	Устный опрос, проверка тестов, задач, доклада, сдача экзамена
3. Объекты торгового оборота	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена	7	Устный опрос, проверка тестов, задач, доклада, сдача экзамена
4. Правовое регулирование деятельности товарных рынков. Конкуренция в коммерческой деятельности	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена	7	Устный опрос, проверка тестов, задач, доклада, сдача экзамена
5. Правовое положение и особенности деятельности бирж в России	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена	7	Устный опрос, проверка тестов, задач, доклада, сдача экзамена
6. Динамика договорного обязательства в коммерческих отношениях	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена	7	Устный опрос, проверка тестов, задач, доклада, сдача экзамена
7. Ответственность сторон коммерческих отношений	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена	7	Устный опрос, проверка тестов, задач, доклада, сдача экзамена
8. Государственное регулирование	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию,	7	Устный опрос, проверка

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		

торговли	подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена		тестов, задач, доклада, сдача экзамена
9. Государственный и муниципальный контроль и надзор в сфере торговли	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена	7	Устный опрос, проверка тестов, задач, доклада, сдача экзамена
10. Отчуждаемые коммерческие договоры	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена	7	Устный опрос, проверка тестов, задач, доклада, сдача экзамена
11. Посреднические коммерческие договоры	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена	7	Устный опрос, проверка тестов, задач, доклада, сдача экзамена
12. Сервисные торговые договоры	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена	7	Устный опрос, проверка тестов, задач, доклада, сдача экзамена
13. Транспортные договоры в торговле	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена	7	Устный опрос, проверка тестов, задач, доклада, сдача экзамена

Форма обучения – очно – заочная

Название разделов и тем	Вид самостоятельной работы (проработка учебного материала, решение задач, реферат, доклад, контрольная работа, подготовка к сдаче зачета, экзамена и др.)	Объем в часах	Форма контроля (проверка решения задач, реферата и др.)
1. Понятие, предмет и метод коммерческого права России	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к	8	Устный опрос, проверка

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		

	сдаче экзамена		тестов, задач, доклада, сдача экзамена
2. Субъекты коммерческого права	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена	8	Устный опрос, проверка тестов, задач, доклада, сдача экзамена
3. Объекты торгового оборота	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена	8	Устный опрос, проверка тестов, задач, доклада, сдача экзамена
4. Правовое регулирование деятельности товарных рынков. Конкуренция в коммерческой деятельности	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена	9	Устный опрос, проверка тестов, задач, доклада, сдача экзамена
5. Правовое положение и особенности деятельности бирж в России	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена	8	Устный опрос, проверка тестов, задач, доклада, сдача экзамена
6. Динамика договорного обязательства в коммерческих отношениях	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена	8	Устный опрос, проверка тестов, задач, доклада, сдача экзамена

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		

7. Ответственность сторон коммерческих отношений	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена	9	Устный опрос, проверка тестов, задач, доклада, сдача экзамена
8. Государственное регулирование торговли	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена	9	Устный опрос, проверка тестов, задач, доклада, сдача экзамена
9. Государственный и муниципальный контроль и надзор в сфере торговли	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена	9	Устный опрос, проверка тестов, задач, доклада, сдача экзамена
10. Отчуждательные коммерческие договоры	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена	9	Устный опрос, проверка тестов, задач, доклада, сдача экзамена
11. Посреднические коммерческие договоры	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена	9	Устный опрос, проверка тестов, задач, доклада, сдача экзамена
12. Сервисные торговые договоры	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена	9	Устный опрос, проверка тестов,

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		

			задач, доклада, сдача экзамена
13. Транспортные договоры в торговле	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена	9	Устный опрос, проверка тестов, задач, доклада, сдача экзамена

Форма обучения –заочная

Название разделов и тем	Вид самостоятельной работы (проработка учебного материала, решение задач, реферат, доклад, контрольная работа, подготовка к сдаче зачета, экзамена и др.)	Объем в часах	Форма контроля (проверка решения задач, реферата и др.)
1. Понятие, предмет и метод коммерческого права России	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена	10	Устный опрос, проверка тестов, задач, доклада, сдача экзамена
2. Субъекты коммерческого права	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена	13	Устный опрос, проверка тестов, задач, доклада, сдача экзамена
3. Объекты торгового оборота	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена	14	Устный опрос, проверка тестов, задач, доклада, сдача экзамена
4. Правовое регулирование деятельности товарных рынков.	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена	13	Устный опрос, проверка тестов, задач,

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		

Конкуренция в коммерческой деятельности			доклада, сдача экзамена
5. Правовое положение и особенности деятельности бирж в России	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена	12	Устный опрос, проверка тестов, задач, доклада, сдача экзамена
6. Динамика договорного обязательства в коммерческих отношениях	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена	11	Устный опрос, проверка тестов, задач, доклада, сдача экзамена
7. Ответственность сторон коммерческих отношений	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена	14	Устный опрос, проверка тестов, задач, доклада, сдача экзамена
8. Государственное регулирование торговли	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена	12	Устный опрос, проверка тестов, задач, доклада, сдача экзамена
9. Государственный и муниципальный контроль и надзор в сфере торговли	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена	12	Устный опрос, проверка тестов, задач, доклада, сдача экзамена
10. Отчуждательные коммерческие договоры	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена	14	Устный опрос, проверка тестов, задач, доклада, сдача экзамена
11. Посреднические коммерческие договоры	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена	12	Устный опрос, проверка тестов, задач,

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		

			доклада, сдача экзамена
12. Сервисные торговые договоры	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена	12	Устный опрос, проверка тестов, задач, доклада, сдача экзамена
13. Транспортные договоры в торговле	Проработка учебного материала, подготовка к тестированию, подготовка доклада, решение задач, подготовка к сдаче экзамена	10	Устный опрос, проверка тестов, задач, доклада, сдача экзамена

11. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ.

а) Список рекомендуемой литературы

Основная литература:

1. Коммерческое право : учебник для вузов / Ю. Е. Булатецкий, И. М. Рассолов ; под редакцией С. Н. Бабурина, Н. А. Машкина. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 455 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14756-8. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/510642>.

2. Коммерческое право : учебник для вузов / Е. А. Абросимова [и др.] ; под общей редакцией Е. А. Абросимовой, В. А. Белова, Б. И. Пугинского. — 6-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 590 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14231-0. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/510850>.

3. Торговое (коммерческое) право: актуальные проблемы теории и практики : учебное пособие для вузов / В. А. Белов [и др.] ; под редакцией В. А. Белова. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 758 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-11576-5. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/518375>.

Дополнительная литература:

- Белов, В. А. Торговое (коммерческое) право: академический курс. Том I. Понятие. История. Изучение : учебник для вузов / В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 703 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-15678-2. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/520574> ; Белов, В. А. Торговое (коммерческое) право: академический курс. Том II. Источники. Коммерсанты. Товары. Конкуренция : учебник для вузов / В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 702 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-15680-5. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/520576>.
- Договоры коммерческого права. Проблемы общей теории торговых договоров : учебное пособие для вузов / В. А. Белов [и др.] ; под редакцией В. А. Белова. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 341 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-12554-2. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/518366>.

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		

3. Белов, В. А. Торговое (коммерческое) право: основные российские концепции (Jurisprudentia Mercatoria Russica) : учебник для вузов / В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 270 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-13711-8. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/519590>.
4. Коммерческое право. Учебно-методический комплекс (схемы и практикум) : учебное пособие для вузов / Е. А. Абросимова [и др.] ; под общей редакцией Е. А. Абросимовой, В. А. Белова, Т. Э. Сидоровой. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 228 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-15869-4. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/510051>.
5. Договоры коммерческого права. Договор продажи товаров : учебное пособие для вузов / В. А. Белов [и др.] ; ответственный редактор В. А. Белов. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 350 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-13475-9. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/519452>.

Учебно-методическая:

1. Савина Т. В. **Коммерческое право** : учебно-методические рекомендации по изучению дисциплины, предназначенное для подготовки бакалавров в образовательных учреждениях высшего образования по специальности «Юриспруденция» . - 2022. - 21 с. - Неопубликованный ресурс. - URL: <http://lib.ulsu.ru/MegaPro/Download/MObject/13068>. - Режим доступа: ЭБС УлГУ. - Текст : электронный.

Согласовано:

__Вед. спец НБ УлГУ __/ __Сафронова О.Н. __/_____/ 2023 __

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		

б) Программное обеспечение

1. СПС Консультант Плюс
2. Система «Антиплагиат.ВУЗ»
3. ОС Microsoft Windows
4. MicrosoftOffice 2016
5. «МойОфис Стандартный»

в) Профессиональные базы данных, информационно-справочные системы

1. Электронно-библиотечные системы:

1.1. Цифровой образовательный ресурс IPRsmart : электронно-библиотечная система : сайт / ООО Компания «Ай Пи Ар Медиа». - Саратов, [2023]. - URL: <http://www.iprbookshop.ru>. - Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. - Текст : электронный.

1.2. Образовательная платформа ЮРАЙТ : образовательный ресурс, электронная библиотека : сайт / ООО Электронное издательство «ЮРАЙТ». - Москва, [2023]. - URL: <https://urait.ru>. - Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. - Текст : электронный.

1.3. ЭБС Лань : электронно-библиотечная система : сайт / ООО ЭБС «Лань». - Санкт-Петербург, [2023]. - URL: <https://e.lanbook.com>. - Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. - Текст : электронный.

1.4. ЭБС Znanium.com : электронно-библиотечная система : сайт / ООО «Знаниум». - Москва, [2023]. - URL: <http://znanium.com>. - Режим доступа: для зарегистрир. пользователей. - Текст : электронный.

2. **КонсультантПлюс** [Электронный ресурс]: справочная правовая система. / ООО «Консультант Плюс» - Электрон. дан. - Москва : КонсультантПлюс, [2023].

3. Базы данных периодических изданий:

3.1. eLIBRARY.RU: научная электронная библиотека : сайт / ООО «Научная Электронная Библиотека». - Москва, [2023]. - URL: <http://elibrary.ru>. - Режим доступа : для авториз. пользователей. - Текст : электронный

3.2. Электронная библиотека «Издательского дома «Гребенников» (Grebinnikon) : электронная библиотека / ООО ИД «Гребенников». - Москва, [2023]. - URL: <https://id2.action-media.ru/Personal/Products>. - Режим доступа : для авториз. пользователей. - Текст : электронный.

4. **Федеральная государственная информационная система «Национальная электронная библиотека»** : электронная библиотека : сайт / ФГБУ РГБ. - Москва, [2023]. - URL: <https://нэб.рф>. - Режим доступа : для пользователей научной библиотеки. - Текст : электронный.

5. **Российское образование** : федеральный портал / учредитель ФГАУ «ФИЦТО». - URL: <http://www.edu.ru>. - Текст : электронный.

6. **Электронная библиотечная система УлГУ** : модуль «Электронная библиотека» АБИС Мега-ПРО / ООО «Дата Экспресс». - URL: <http://lib.ulsu.ru/MegaPro/Web>. - Режим доступа : для пользователей научной библиотеки. - Текст : электронный.

Согласовано:

Инженер ведущий / Щуренко Ю.В. /  / 2023
Должность сотрудника УИТТ ФИО подпись дата

Министерство науки и высшего образования РФ Ульяновский государственный университет	Форма	
Ф-Рабочая программа дисциплины		

12.МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ДИСЦИПЛИНЫ:

ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Для проведения занятий используется следующее материально-техническое обеспечение: лекционная аудитория, и аудитория для занятий семинарского типа, укомплектованная специализированной мебелью и техническими средствами обучения, служащими для представления учебной информации аудитории (комплект мультимедийного оборудования: ПК, мультимедийный проектор, экран, акустические колонки); помещения для самостоятельной работы оснащенные компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа к электронной информационно-образовательной среде.

13.СПЕЦИАЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ

В случае необходимости, обучающимся из числа лиц с ограниченными возможностями здоровья (по заявлению обучающегося) могут предлагаться одни из следующих вариантов восприятия информации с учетом их индивидуальных психофизических особенностей:

– для лиц с нарушениями зрения: в печатной форме увеличенным шрифтом; в форме электронного документа; в форме аудиофайла (перевод учебных материалов в аудиоформат); в печатной форме на языке Брайля; индивидуальные консультации с привлечением тифлосурдопереводчика; индивидуальные задания и консультации;

– для лиц с нарушениями слуха: в печатной форме; в форме электронного документа; видеоматериалы с субтитрами; индивидуальные консультации с привлечением сурдопереводчика; индивидуальные задания и консультации;

– для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата: в печатной форме; в форме электронного документа; в форме аудиофайла; индивидуальные задания и консультации

— в случае необходимости использования в учебном процессе частично/исключительно дистанционных образовательных технологий, организация работы ППС с обучающимися с ОВЗ и инвалидами предусматривается в электронной информационно-образовательной среде с учетом их индивидуальных психофизических особенностей

Разработчик



доцент

И.К. Кузьмина